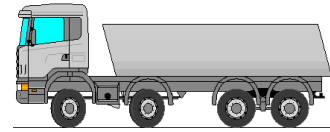


P10102DE / Per-Erik Nordström
Januar 2010



Fit für harte Arbeit **Scania – bereit für starkes Wachstum im Baufahrzeugsegment**

Scania hat sich das Ziel gesetzt, weltweit den Anteil an Baufahrzeugen auf etwa 25 % seines Lkw-Absatzes zu steigern. Scania rechnet damit, dass das Baufahrzeugsegment einschließlich Service und Teilen in Zukunft zirka ein Drittel des Absatzes ausmachen wird. Seit jeher ist das Baufahrzeuggeschäft stark lokal geprägt. Im Mittelpunkt steht die Verfügbarkeit und verlangt eine vorbildliche Service- und Teileunterstützung – und genau dies bietet das engmaschige Vertriebs- und Servicenetzwerk von Scania weltweit.

Mit Produkten, die wegen ihrer Robustheit und Produktivität geschätzt werden und die in ein globales Vertriebs- und Servicenetz eingebunden sind, verfügt Scania über alle Voraussetzungen, um seine Position in der Baubranche auszubauen.

„Die starke internationale Präsenz von Scania ebnet den Weg für eine substantielle Expansion im Baugeschäft“, unterstreicht Henrik Henriksson, Senior Vice President Trucks bei Scania. „Scania verkauft sehr stark auf den expandierenden Märkten und steigt zurzeit auch mit Baufahrzeugen in neue Märkte ein. Wir rechnen damit, dass nach der Entwicklung und dem Aufbau der Transportinfrastruktur dort auch Scania-Fahrzeuge für andere Einsatzbereiche Kunden finden.“

„Scania verfügt über langjährige Erfahrungen beim Einstieg in neue Märkte. Mit einem wettbewerbsfähigen Produkt, einer flexiblen Organisation und umfassenden Dienstleistungen zur Unterstützung der Bauunternehmer und Fuhrparkbetreiber bauen wir dort kontinuierlich die Stärke unserer Marke weiter aus“, so Henrik Henriksson.

Kipper, Betonmischer und Spezialfahrzeuge für den Berg- und Tagebau gehören zu den wichtigsten Baufahrzeugen von Scania. Immer öfter bietet Scania auch komplette Bau-Lkw über sein reguläres Vertriebs- und Servicenetzwerk an. Dies verkürzt die Lieferzeiten und ermöglicht ein One-Stop-Shopping für die Kunden aus der Bauwirtschaft. Scania hat außerdem attraktive Lösungen für die Wartung von Baufahrzeugen und Maschinen direkt an ihrem Einsatzort entwickelt - auch in abgelegenen Regionen.

Um ein Höchstmaß an Verfügbarkeit und Leistung zu garantieren, bietet Scania stets auch Teile und Service im Rahmen eines Vertragsabschlusses an – zusätzlich zu administrativen und finanziellen Dienstleistungen, die als gemeinsames Paket sicherstellen, dass der Kunde seine Fahrzeuge so effizient wie möglich einsetzen

kann. Kunden der Bauwirtschaft sind besonders anspruchsvoll und verlangen kompromisslos maximale Verfügbarkeit und Einsatzbereitschaft von ihren Fahrzeugen, um ihre Produktionssysteme auf dem Laufenden zu halten. In vielen Fällen sind Transporte nur ein Teil dieser Geschäftstätigkeit.

Das seit 60 Jahren konsequent umgesetzte und weiterentwickelte modulare Baukastensystem von Scania unterstützt vor allem den Kundenwunsch nach höchster Verfügbarkeit. Es erleichtert die Teileversorgung, fördert die Einrichtung und den Betrieb von Werkstätten und erleichtert die Ausbildung von Servicetechnikern. Das durchdachte System von Modul-Schnittstellen ist die Basis für die Spezifikation hoch spezialisierter Fahrzeuge mit hohen gemeinsamen Komponentenstandards.

Das Modulsystem von Scania sorgt außerdem für bestmöglichen Kraftstoffverbrauch bei jeder erdenklichen Anwendung, da jede Kombination von Komponenten perfekt auf den Lkw abgestimmt ist. So wird dadurch beispielsweise der Antriebsstrang von Grund auf optimiert.

Der Profi am Lenkrad ist begeistert von einem ansprechbaren Handling seines Scania, von den Motoren mit hohem Drehmoment und einem durchdachten attraktiven Fahrerplatz. All das trägt dazu bei, mit Komfort und Effizienz die besten Fahrer zu rekrutieren und an das Unternehmen binden zu können.

Komplette Fahrzeuge oder maßgeschneiderte Vorbereitung ab Werk

Scania bietet umfassende Aufbauvorbereitungen direkt ab Werk und verkürzt damit die Leitzeiten bei den Aufbauherstellern. Zu den Vorbereitungen zählen Halterungen, Rohrleitungen und Verkabelung, aber auch eine CAN-Datenbus-Schnittstelle, die zur Integration der Funktionen von Fahrzeug und Aufbau beiträgt. Ein breitgefächertes Programm von Nebenantrieben deckt ein weites Spektrum an Einsatzmöglichkeiten ab.

Auf einigen Märkten bietet Scania ab Werk auch komplett aufgebaute Fahrzeuge an und geht damit noch einen Schritt weiter, um die Durchlaufzeiten bei den Aufbauherstellern und damit die Lieferzeit für den Kunden nochmals zu verkürzen. Komplette Kipper und Betonmischer werden dabei in enger Zusammenarbeit mit den Händlern von Scania und renommierten Aufbauherstellern angeboten.

Zudem bietet Scania seinen Kunden eine umfangreiche Serviceunterstützung an, mit Ersatzteilversorgung und geschulten Servicetechnikern für das komplette Fahrzeug inklusive Aufbau.

Die Erfahrungen von Scania im Baufahrzeugsegment gehen auf den Anfang des vorigen Jahrhunderts zurück. Seit 1950 expandiert Scania systematisch in internationalen Märkten. Scania ist seit Anfang des vorigen Jahrhunderts ein renommierter Lieferant von Motoren, die von Erstausrüstern weltweit in Baufahrzeuge und Maschinen eingebaut werden.

Beispiele interessanter Anwendungen

Angola	Im Laufe der Jahre hat Scania fast 6.000 Lkw und 800 Busse in Angola ausgeliefert. Scania stieg vor Kurzem erneut in diesen Markt ein und versorgt diesen aus Brasilien mit Fahrzeugen. Das Baufahrzeugsegment ist zurzeit das wichtigste Lkw-Segment angesichts der sich langsam entwickelnden Straßeninfrastruktur.
Brasilien	<p>Verfügbarkeit, Robustheit und günstiger Kraftstoff sind entscheidende Faktoren für Transporte der Zucker- und Ethanol-Industrien. So wird z. B. Zuckerrohr oft mithilfe von 30-Meter-Gliederzügen mit einem Gesamtzuggewicht von 110-120 Tonnen gefahren – und einer Nutzlast von 70-80 Tonnen. Zum Einsatz kommen 6x4-Sattelzugmaschinen oder Lkw von Scania der G-Serie, die in der Regel über eine Motorleistung von 420 oder 470 PS verfügen.</p> <p>8x4-Fahrzeuge sind das wichtigste Produkt für die Bauwirtschaft, in den letzten Jahren immer häufiger kombiniert mit innovativen Dienstleistungskonzepten, die sich gerade auch in der Bergbauindustrie für Scania stärker durchsetzen. Robuste konventionelle Bau-Lkw sind oft eine flexible Alternative zu den großen Muldenkippern. Scania liefert heute Baufahrzeuge an zwei große Bauunternehmen, die in der Amazonas-Region beim Bau großer Wasserkraftwerke mitwirken.</p> <p>Scania hat auf dem Markt ein maßgeschneidertes 10x4-Fahrzeug für den Bergbau eingeführt. Dieses Fahrzeug basiert auf einem Scania 8x4 mit gelenkter Nachlaufachse. Das Gesamtgewicht beträgt 66 Tonnen, die Nutzlast nicht weniger als 46 Tonnen.</p>
Chile	Scania ist vertreten im Bergbau sowie in der Forstwirtschaft.
Deutschland	<p>Scania 6x4- und 8x4-Baufahrzeuge sind sehr wettbewerbsfähig aufgrund der Kombination von Leistung, Gewicht, Handling und Komfort.</p> <p>Zusammenarbeit mit Liebherr für den weltweiten Export. Mehr als 200 Lkw-Teleskopkrane wurden seit 2007 auf Scania 6x4- und 8x4-Fahrgestellen ausgeliefert.</p>
Frankreich	<p>Komplette 6x4- und 8x4-Kipper, Hakengeräte und Betonmischer direkt ab Scania-Werk in Angers.</p> <p>Zusammenarbeit mit Manitowoc bei Lkw-Ladekränen für den weltweiten Export.</p>
Hongkong	Vor Kurzem erfolgte der Einstieg in den boomenden Baufahrzeugmarkt mit 8x4-Kippern und Betonmischern, nachdem das Unternehmen bereits jahrelang eine starke Präsenz mit seinen Sattelzugmaschinen für den Fern- und Containerverkehr erobert hatte.
Indien	Larsen & Toubro haben mit den Baufahrzeugen von Scania ihr umfangreiches Programm an Equipment und Dienstleistungen verstärkt.
Indonesien	Scania wird seit vielen Jahren von United Tractors vertreten. Vor Kurzem erhielt die Firma zwei große Aufträge für mehr als 100 Fahrzeuge für den Bergbau, einschließlich 8x4-Kippern und 6x6-Begleitfahrzeugen.
Kasachstan	Absetzkipper für Mineralölunternehmen.
Laos	Vor Kurzem Verkauf von Scania V8 für Containertransporte von veredeltem Kupfer in sehr bergigen und saisonal von der Regenzeit betroffenen Gebieten – Serviceunterstützung durch eine mobile Scania-Werkstatt.
Libyen	Wiedereinstieg in den libyschen Markt mit Kippern und Mischern.
Marokko	Lieferung von Scania-Lkw für Phosphatgewinnung, Goldminen und große Infrastrukturprojekte.

Namibia	Eine große Steinbruch-Tiefbaugesellschaft betreibt eine Flotte, die ausschließlich aus 6x6 und 8x8 Scania-Fahrzeugen besteht. Sehr harte Geländebedingungen in einer sich ständig verändernden Landschaft, ausgetrockneten Flussbetten und reißenden Flüssen in der Regensaison.
Österreich	Behörden-Fahrzeuge und Fahrzeuge für den Winterdienst. Seit 2000 wurden mehr als 100 zweiachsige Scania Allrad-Lkw mit und ohne gelenkte(r) Nachlaufachse an Behörden und die Betreiber der österreichischen Autobahnen verkauft.
Peru	Kürzliche Auslieferung von 6x4-Kippern und Fahrzeugen für Goldminen.
Polen	Starke Marktpräsenz mit Kippern und Betonmischern.
Russland	Wiederholungsauftrag für 120-150-Tonnen 6x4 Sattelzugmaschinen für den schweren Einsatz.
Thailand	Langfristiger Vertrag mit Bergbauunternehmen. Vor Kurzem erfolgte ein Geschäftsabschluss über 60 Fahrzeuge, unterstützt durch die Scania-Modulwerkstatt. Weitere Verträge stehen vor dem Abschluss.
Vietnam	Das staatliche Unternehmen Vinacomin hat für die Kohlenbergwerke mehr als 300 Fahrzeuge angeschafft.

Detaillierte Beschreibungen nachstehend. Weitere Informationen und Bilder:

- Besuchen Sie www.scania.com/media/bauma2010/ für die Media-Website.
- Unter <http://imagebank.scania.com/> finden Sie entsprechende Bilder, indem Sie im Suchfeld „Quick search“ den Begriff „Bauma2010“ eingeben.

Ansprechpartner:

- Björn Winblad, Director Construction,
Tel. +46 70 666 1046, E-Mail bjorn.winblad@scania.com
- Per-Erik Nordström, Product Affairs,
Tel. +46 8 553 855 77, E-Mail per-erik.nordstrom@scania.com