

NATER NEWS

Staad
Hauptstrasse 104 T 071 858 66 66
9422 Staad F 071 858 66 77

Gossau
Lagerstrasse 4 T 071 388 00 20
9200 Gossau F 071 388 00 21

Müllheim
Grüneck T 052 763 29 23
8555 Müllheim F 052 763 32 82

Ausgabe November 2014

www.nater.ch



Wir bieten garantiert MEHR-NUTZEN für Sie.

Erstens freuen wir uns natürlich riesig über die Auszeichnung des neuen Iveco DAILY mit dem Titel «International Van of the Year 2015» an der IAA Nutzfahrzeuge Hannover. Wir sind stolz, dieses Fahrzeug im Angebot zu wissen – viel Rückenwind für Sie!

Und zweitens freut es uns, dass wir Sie mit unseren Nutzfahrzeug-Spezialisten bei der Evaluation von Nutzfahrzeug und Finanzierungsform kompetent unterstützen dürfen. Egal welcher Finanzierungs-Ansatz für Sie optimal ist, wir haben Knowhow, ein ausserordentliches Beziehungsnetz – und überraschende Lösungen.

Haben Sie überschüssige Liquidität? Dann finanzieren Sie ein Fahrzeug am besten mit betriebseigenem Geld. Das ist die kostengünstigste Variante.

Planen Sie in naher Zukunft grössere Investitionen? Dann kann es durchaus interessant sein, überschüssige Liquidität aufzubewahren und das neue Nutzfahrzeug mittels Leasing zu finanzieren. Weil Nutzfahrzeuge für Finanzierungen ein gutes Objektrisiko darstellen, können Sie von attraktiven Konditionen für Fremdkapital ausgehen.

Benötigen Sie ein zusätzliches Fahrzeug für 6, 12 oder 24 Monate? Bei mittleren Laufzeiten ist eine Fahrzeugmiete am interessantesten. Sie haben kalkulierbare Fixkosten über einen definierten Zeitrahmen. Weitere Verpflichtungen bestehen nicht.

Wollen Sie ein fixes Kostendach? Ob Kauf oder Leasing, in Kombination mit einem Wartungs- und Reparaturvertrag erhalten Sie garantierte Fixkosten für sämtliche Wartungs- und Reparatur Aufwendungen – nach Einsatz und Kilometerleistung berechnet.

Wir begleiten Sie gerne bei der Entscheidungsfindung, damit Sie mit viel Rückenwind unterwegs sein können.

Ralph Nater
Ralph Nater, Geschäftsführer



IVECO DAILY Van of the Year 2015



(Pierre Lahutte, Brand President Iveco (r.) mit Jarlath Sweeney, Vorsitzender der Van of the Year Jury.)

Absatzfinanzierungen – ein alltägliches Thema in unseren Verkaufsgesprächen.

CREDIT SUISSE

NATER



2,45% p. a.

Firmenfahrzeuge

- Kapitalzinssatz: 2,45% p. a.
- Laufzeit: 36–60 Monate

Konsultieren Sie uns

Leasingexperte:
Marc Hintermeister
Tel.: +41 71 326 36 37
marc.hintermeister@credit-suisse.com

Assistentin:
Arachna Knorr
Tel.: +41 44 354 20 24
arachna.knorr@credit-suisse.com

Profitieren Sie bei den Angeboten der Nater AG Nutzfahrzeuge von einer schnellen und standardisierten Leasingfinanzierung. Jetzt aktuell und zu attraktiven Konditionen:

Die Informationen sind nicht verbindlich und stellen nur eine Orientierungshilfe dar. Die Informationen sind nicht verbindlich und stellen nur eine Orientierungshilfe dar. Die Informationen sind nicht verbindlich und stellen nur eine Orientierungshilfe dar. Die Informationen sind nicht verbindlich und stellen nur eine Orientierungshilfe dar.

Leasing ist vor allem als Finanzierungsinstrument für Firmen- und Nutzfahrzeuge bekannt geworden und hat sich als Finanzierungsinstrument bei Schweizer KMU etabliert. KMU können damit selbst grössere Investitionen sofort tätigen und diese einfach aus den laufenden Erträgen bezahlen.

Bei der Nater Gruppe beschäftigen sich Verkaufsleiter Jürg Brotschi und sein Verkaufsteam in Kundengesprächen

regelmässig auch mit dem Thema «Finanzierung». In diesem Bereich arbeitet die Nater AG Nutzfahrzeuge seit längerer Zeit mit der Credit Suisse AG als führende Anbieterin von Leasingfinanzierungen zusammen. Marc Hintermeister, Leasingexperte der Credit Suisse in der Region Ostschweiz, erörtert zusammen mit Jürg Brotschi aktuelle Fragen und Bedürfnisse von Kunden.

Lesen Sie weiter auf Seite 2

SEITE 01 TOPSTORY: Finanzierung.
Nater AG Nutzfahrzeuge und Credit Suisse AG: Funktionierende Partnerschaft zu Ihrem Nutzen.

SEITE 02 Neue Kundenfahrzeuge.
Jedes Fahrzeug ist ein spezielles Nater dankt sich herzlich für das entgegengebrachte Vertrauen.

SEITE 03 Jetzt Top-Aktion Kipper.
Nater kippt die Preise. Profitieren Sie von Top-Angeboten auf das gesamte «Kipper»-Sortiment.

SEITE 03 FlexiRent by RENTIR.
Ob klein oder gross, mit FlexiRent erhalten Sie bei längerer Mietdauer entscheidende Vorteile.

SEITE 04 Unsere Fahrzeugangebote.
Herbstzeit ist Aktionszeit. Jetzt zugreifen: Spezielle Angebote zu besonderen Aktions-Tief-Preisen.

SEITE 06 NATER im Fokus.
Ein echtes Sorglospaket. Aus gutem Grund wählen uns immer mehr Kunden als «Hauswerkstatt».

Unsere Marken – für Ihren Rückenwind.

IVECO ISUZU



Fortsetzung von Seite 1



Jürg Brotschi (r.) im Gespräch mit Marc Hintermeister.

Jürg Brotschi: Leasing wird vermehrt als teure Finanzierungsform getadelt – ist dem wirklich so?

Marc Hintermeister: Mit diesem Vorurteil werden wir im Tagesgeschäft öfters konfrontiert. Ich möchte festhalten, dass Leasing neben der Eigen- und Fremdfinanzierung (z. B. über einen festen Vorschuss) eine überaus attraktive und kostengünstige Alternative ist. Die Vorteile liegen auf der Hand: Schonung der Eigenmittel, aktuell günstige

Leasingzinssätze, einfache Kalkulation (konstante Konditionen über die gesamte Laufzeit) sowie eine hohe Objektivität. Bestes Beispiel ist meines Erachtens die kürzlich lancierte Promotion für die gesamte Fahrzeugpalette der Nater Gruppe.

Jürg Brotschi: Muss ein potenzieller Leasingkunde lange warten, bis eine Finanzierung über Leasing zugesagt werden kann?

Marc Hintermeister: Erfahrungsgemäss können wir der interessierten Käuferschaft innert Wochenfrist eine verbindliche Rückmeldung geben. Dabei ist unser Prüfprozess so ausgestaltet, dass wir neben der Objektverhaltigkeit auch die Kundenbonität bei der Konditionierung einfließen lassen und mehrheitlich ohne Einreichung der Jahresabschlüsse agieren können.

Jürg Brotschi: Im Privatkundenbereich wird öfters mit tiefen Monatsraten und erhöhten Restwerten geworben. Ist dies auch für unsere Branche sinnvoll?

Marc Hintermeister: Eine tiefe Leasingrate kann verlockend sein und über die wahren Gesamtkosten hinwegtäuschen. Ich empfehle, regelmässig eine Vollkostenrechnung (Summe sämtlicher Leasingraten über die Laufzeit + Restwert + Bearbeitungsgebühren) bei Vorliegen unterschiedlicher Angebote zu erstellen. Bei erhöhten Restwerten sollten zudem allfällige Instandsetzungskosten berücksichtigt werden.

NATER	
<i>Ein Rechenbeispiel:</i>	
New Daily MY2014 35S15 mit Kipperaufbau	
Investitionssumme	CHF 45'750.00
Zinssatz 36/48/60 Monate	2.45%
Monatliche Leasingraten	36 Monate: CHF 1'305.00
	48 Monate: CHF 991.00
	60 Monate: CHF 802.00
	(Restwert 1%, Anzahlung CHF 0,-)

Sieben neue Kipper für Alder AG, Affeltrangen.



Stolz und Freude in einem auf der Ladebrücke eines der neuen Trakker Hi-Land AD340T45 Kippers: V.l.n.r. Pedro Bothelo Pinto, Rolf Alder, Ralph Stäheli, Louis Alder sowie Cosimo Montagnese.

Die Alder AG bietet für Aushub, Tief- und Rückbau einen vollständigen und kompetenten Service aus einer Hand. Dazu nötig ist ein moderner Maschinenpark, der auf die speziellen Bedürfnisse angepasst ist. Es freut uns ganz besonders, dass wir die Alder AG als Nater-Kunde der ersten Stunde mit unserem Know-how und Fahrzeugportfolio seit Jahren begleiten und unterstützen dürfen. Und offenbar schätzt der Kunde auch unsere auf Vertrauen basierende Partnerschaft – nicht umsonst stehen über 20 Iveco-Nutzfahrzeuge bei der Alder AG im Einsatz.

Erst kürzlich wurden wir mit einem Grossauftrag betraut, der uns Freude und Ansporn in einem ist, weiterhin für genügend Rückenwind zu sorgen. Bei der Ersatzbeschaffung der Fahrzeuge – 3 Iveco Daily 35C15DK Kipper sowie 4 Trakker Hi-Land AD340T45 Kipper und Haken – standen vor allem ökologische Aspekte im Zentrum, wie die neuste, einzigartige Motoren-Technologie mit Euro-VI-Standard. Besonders gefreut haben wir uns über das Kundenwort bez. der Rolle des Namens Nater beim Fahrzeugkauf: «Birgt für Qualität und hält Versprechen ein.»

Iveco DAILY für Saxer Gerüstbau AG, Sulgen.



Freude am neuen Iveco DAILY 35C17DK: V.l.n.r. Ruedi Epper, Verkaufsberater Nater AG; Beatrice Saxer-Schilliger (Mutter); Pascal Saxer (Sohn), Inhaber Saxer Gerüstbau AG.

«QUALITÄT-FLEXIBEL-PÜNKTLICH» – so heisst das Credo der Firma Saxer Gerüstbau AG in Sulgen. Dieses stellt eine ideale Ergänzung zu den Werten der Firma Nater dar: «PARTNERSCHAFTLICH-VERBINDLICH-ENGAGIERT». Zur Beförderung von Mannschaft und Material hat sich die Saxer Gerüstbau AG für den Kauf eines Iveco DAILY entschieden. Ausschlaggebend war das Platzangebot für 7 Personen, die Nutzlast sowie das ideale Preis-Leistungsverhältnis. Weitere entscheidende Kriterien war auch das Sorglospaket von Nater mit seinem «Rundum-Service». Und nicht zuletzt spürte der Kunde den naterschen Rückenwind direkt beim Verkäufer Ruedi Epper.

Iveco DAILY für Stieger Gartenbau AG, Warth.



Auf dem Bild: V.l.n.r. Ralph Nater, Geschäftsführer Nater AG; Markus Stieger, Inhaber Stieger Gartenbau AG; Sibille Blaser, Verkaufsberaterin Nater AG, bei der Übergabe des neuen Fahrzeuges.

Die langjährige, freundschaftliche Partnerschaft belegt nachhaltig den Rückenwind der Nater AG Nutzfahrzeuge. Zum bestehenden Fuhrpark von über 10 Ivecos kam kürzlich ein Iveco DAILY 35S15DK mit Krapp Dreiseiten-Kipper neu hinzu. Markus Stieger setzt seit Jahren auf eine starke Marke für einen starken Einsatz. Nutzlast, Platzangebot für 7 Personen und das Top-Preis-Leistungsverhältnis, dazu die Langlebigkeit der Fahrzeuge, die der Unternehmer aus langjähriger Erfahrung bestens kennt, waren für den Kauf dieses Kippers mitentscheidend. Zudem schätzt Markus Stieger neben der Nähe zum Kunden die Freundlichkeit und Kompetenz der Verkaufsberaterin Sibille Blaser.

Fiat DUCATO für Verein Sailability, Arbon.



Ein herzliches Dankeschön der Nater AG bei der Fahrzeugübergabe: V.l.n.r. Robert Grasmugg, Verkaufsberater Nater AG; Ralph Nater, Geschäftsführer Nater AG; Theo Naef Geschäftsführer Sailability; Christian Hiller, langjähriger Mitarbeiter/Instruktor Sailability.

Sailability.ch ist ein Verein, der sich zum Ziel gesetzt hat, das Leben von Menschen mit besonderen Bedürfnissen durch das Segeln zu bereichern. Der Fiat DUCATO Flex Floor entsprach genau dem Anforderungsprofil in Sachen max. Anzahl Personen-Transporte mit Behinderung, Rollstuhlhebelift und Möglichkeit zur flexiblen Sitzanordnung. Daneben spielte auch die Laufruhe und der Fahrkomfort eine entscheidende Rolle. Und nicht zuletzt war es das Top Preis-Leistungsangebot, mit dem sich der Verein als Zugabe auch viel Rückenwind von Nater sicherte.

Stralis für Scheiben Transporte, Märstetten.



Rocco Sigg präsentiert voller Stolz das neue Firmenflaggschiff, einen Stralis HI-WAY AS440S56T/FP.

Rocco Sigg, Fahrer bei Raphael Scheiben Transporte, Märstetten, kam nach der Probefahrt nicht mehr aus dem Schwärmen heraus. Der Iveco Stralis HI-Way AS440S56T/FP sei einfach ein Hammer-Fahrzeug in Bezug auf Fahrkomfort, auch dank der Vollluftfederung und Motorelastizität. Der Stralis wird für Holz- und Losetransporte zum Einsatz kommen. Wir freuen uns über diese neue Partnerschaft, die dank der Nähe zum Standort der Firma Nater, der kompetenten Verkaufsberatung sowie dank einem idealen Preis-Leistungsangebot zustande gekommen ist. Wir wünschen Rocco Sigg viel Freude mit dem neuen Fahrzeug, eine gute, unfallfreie Fahrt – und stets viel Rückenwind.

Zu Besuch beim Isuzu Konzern in Japan.



Auf Einladung des Mutterkonzerns Isuzu reisten Ralph Nater, Geschäftsführer Nater AG, und Martin Huber, Verkauf Isuzu Nater AG, nach Japan. Sie durften dabei den Konzernhauptsitz sowie die Produktionsanlagen für die Isuzu N-Serie in Shinagawa besichtigen und sich direkt vor Ort über die Produktivität und Innovationskraft des Konzerns überzeugen. Weitere Höhepunkte der Reise waren die Kurztrips in die beeindruckenden Grossstädte Tokyo und Kyoto. Die beiden Japan-Reisenden zeigten sich beeindruckt über die Sauberkeit des Landes, vor allem aber auch darüber, wie top-organisiert im Land mit über 126 Mio. Einwohnern alles ist.



Einen neuen Weltstandard für die leichten Nutzfahrzeuge: Das ist das Hauptziel von Isuzu. Mit dem Isuzu N-Evolution darf der Fahrer mit Stolz auf Komfort, Leistung, Sparsamkeit und Zuverlässigkeit sein. Leise und mit Respekt vor der Umwelt hat der N-Evolution einen attraktiven Aspekt, welchen Isuzu mit grossem Stolz erfüllt. Die Besichtigung der Produktionswerke, das hautnahe Spüren und Erleben von motivierten, freundlichen Mensch in Verbindung mit ausgefeilter High Performance Technik hinterliess einen nachhaltigen Eindruck. Ralph Nater blickt voller Anerkennung auf die Reise zurück: «Wir konnten uns persönlich davon überzeugen, dass Qualität und Leistung der Isuzu-Produkte in den Werten der Japanischen Gesellschaft tief verankert sind.»



Mario Thomet
Geschäftsführer RENTIR AG
Telefon: 071 280 10 10
mario.thomet@rentir.ch

RENTIR bietet Mietfahrzeuge mit einer Laufzeit von 1 Tag bis 60 Monate, dies zu attraktiven Preisen und mit optionalen Leistungen.

FlexiRent – die individuelle Fahrzeugmiete mit einer Laufzeit von 6 - 60 Monaten. Die Ideallösung für die Überbrückung von Fahrzeugengpässen, steigendem Auftragsvolumen, neue Mitarbeitende mit Anspruch auf ein Geschäftsfahrzeug in der Probezeit, Überbrückung von Lieferzeiten neuer Fahrzeuge, etc... Sie wählen das Fahrzeug nach Ihren Wünschen und definieren Ihr individuelles Leistungspaket (Versicherung, Wartung, Reifen, Strassensteuer, 24h Notfalldienst, Verschleissreparaturen und Ersatzwagen bei Fahrzeugausfall). Neben der Flexibilität die grossen Vorzüge von FlexiRent: Keine Kapitalbindung, fixe buchhalterische Kalkulationsgrundlagen.

Unser spezielles Angebot: Langzeitmiete mit all inclusive Paket – enthält alle Optionen des FlexiRent bei Laufzeiten von 24 - 60 Monaten.

GÜLTIG BIS
31. DEZ. 2014

Herbst-Aktion: Iveco New Daily mit Krapf-Kipper

Typ: 35S11

Radstand: 3000mm
Nutzlast: ca. 1'250kg
Aufbau: Krapf Dreiseitenkipprücke

Radio RDS mit USB, Tempomat, Rückspiegel elektrisch verstellbar und heizbar, Nebelscheinwerfer mit Abbiegeicht, Dachablage, Federverstärkung an Hinterachse, AHK mit Kugel Haken, 3.5 Tonnen Anhängelast

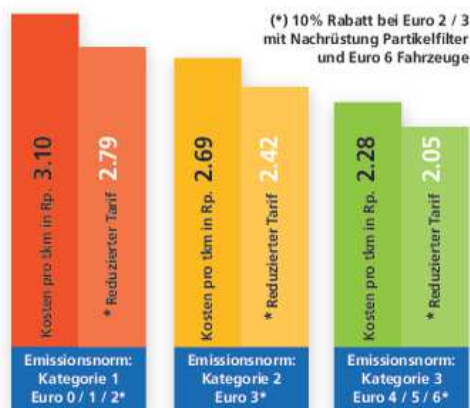


CHF 39'990.-

Aktionspreis exkl. MwSt. und Ablieferungspauschale

LSVA-Ansätze für 2015.

Wir möchten Sie auf eine wichtige Information bezüglich der leistungsabhängigen Schwerverkehrsabgabe LSVA für das kommende Jahr hinweisen. Der Bund hat beschlossen, die Tarife der LSVA für das Jahr 2015 auf dem gleichen Niveau wie im vergangenen Jahr zu belassen, da die Euro 6 sowie nachgerüstete Fahrzeuge bereits 2014 vom Aktionspreis profitieren konnten. Damit ist es weiterhin lohnenswert, ältere Fahrzeuge gegen Euro-VI Fahrzeuge auszutauschen, um in den Genuss des reduzierten Tarifs von 10 Prozent Ermässigung zu gelangen. Unsere Nutzfahrzeug-Spezialisten stehen Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung.



Unser Leoncino gedeiht.



Das sandgestrahlte und jetzt nach modernstem Stand der Technik pulverbeschichtete Chassis erstrahlt in neuem Glanz. Bald werden fleissige Hände die verschiedenen Anbauteile montieren. Ein Teil des Chassis wurde von unseren Spenglern neu angefertigt und eingesetzt. Das Hauptaugenmerk der Restaurationsarbeit gilt jetzt vor allem dem Motor: Er wird komplett zerlegt, der Motorblock mit Glasperlen gestrahlt, ehe die einzelnen Teile wieder zu einem funktionsfähigen Ganzen zusammengebaut werden. Die «Verjüngungskur» des Leoncino läuft...



Mietfahrzeuge zu attraktiven B2B-Preisen. Fragen Sie uns an – Sie werden erstaunt sein!

**DEIN FOTO IST UNS
CHF 5.- WERT!**

SO EINFACH GEHT'S...

1. FAHRZEUGMIETEN
2. SELFIE MIT FAHRZEUG MACHEN
3. BILD AUF RENTIR AG PINNWAND POSTEN
4. PREISVORTEIL ERHALTEN!

*Aktionspreis auf alle Fahrzeuge. Angebot nur für Kunden, die ein Mietfahrzeug bei RENTIR mieten.

FOR RENT
RENTIR

Like uns auf Facebook
Rentir AG

HERBST-AKTION!

Herbst-Aktion solange Vorrat. Alle Preise exkl. MwSt. und exkl. Ablieferungspauschale. Preis- und Modelländerungen vorbehalten.



IVECO



6097
35S17 Blende/Hebebühne
Radstand 3450
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, AHK, Radio/CD, Federung verstärkt, Dachspoiler, Winterbereifung
CHF 58'000.- *CS-Leasingrate statt CHF 59'900.- ab CHF 1'032.-



6222
35S21/P Lightherm-Koffer
Radstand 3750
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, AHK, Dachspoiler, Winterbereifung
CHF 65'000.- *CS-Leasingrate statt CHF 67'200.- ab CHF 1'155.-



6677
35C21 Chassis/Kabine
Radstand 3750
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, AHK, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 39'900.- *CS-Leasingrate statt CHF 41'300.- ab CHF 715.-



6709
35C21 Chassis/Kabine
Radstand 3750
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, AHK, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 40'500.- *CS-Leasingrate statt CHF 41'900.- ab CHF 725.-



7044
50C17/35 T/P LD
Radstand 3450
Klima, Nebellampen, Luxusitz, Luftfederung, Differenzialsperre, Winterbereifung
CHF 59'800.- *CS-Leasingrate statt CHF 61'400.- ab CHF 1'064.-



7133
35C15 T/T Chassis-Kabine
Radstand 3000
Radio/CD Tempomat, ZV, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 38'200.- *CS-Leasingrate statt CHF 39'800.- ab CHF 685.-



7137
50C21/35 T/P S2012
Radstand 3450
Klima, Standheizung, Nebellampen, Luxusitz, Tempomat; Radio/CD, ZV, Luftfederung, Differenzialsperre, Winterbereifung
CHF 62'500.- *CS-Leasingrate statt CHF 64'800.- ab CHF 1'143.-



7161
35C15 T/T Hakengerät
Radstand 3450
Hakengerät Palfinger, Tempomat, Radio/CD, ZV, Komfortfahrersitz, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 54'900.- *CS-Leasingrate statt CHF 56'800.- ab CHF 978.-



6478
35S15V H2 Kastenwagen
Radstand 3300
Demofahrzeug; 1. Inv. 12.2012; 15'000 km; Klima, Nebellampen, ZV, Tempomat, Rückfahhilfe, Winterbereifung
CHF 26'800.- *CS-Leasingrate statt CHF 30'800.- ab CHF 485.-



7226
Occ. 35C15 T/T S2009 Krapf Kipper
Radstand 3000
Occasion: 1. Inv. 01.2010, 70'000 km, AHK, Kugel/Haken, Tempomat, Radio/CD, Komfortfahrersitz, ZV, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 29'500.- *CS-Leasingrate ab CHF 533.-



7263
35C17 Chassis-Kabine
Radstand 3750
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Kugel/Haken, Tempomat, Radio/CD, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 43'700.- *CS-Leasingrate ab CHF 782.-



7272
35S17 Chassis-Kabine
Radstand 3750
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, Komfortfahrersitz, AHK, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 41'700.- *CS-Leasingrate ab CHF 747.-



6898
35C15 Kipper Krapf
Radstand 3000
AHK Kugel/Haken, Tempomat; Radio/USB, Komfortfahrersitz, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 46'600.- *CS-Leasingrate ab CHF 832.-



6899
35S15 Kipper Krapf
Radstand 3450
AHK Kugel/Haken, Tempomat; Radio/CD Bluetooth, Komfortfahrersitz, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 44'900.- *CS-Leasingrate ab CHF 803.-



6900
35C17 E6 Chassis-Kabine
Radstand 3750
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, Komfortfahrersitz, AHK, Federung verstärkt, Winterbereifung
CHF 45'200.- *CS-Leasingrate ab CHF 808.-



6901
35S15V H2 Kastenwagen
Radstand 3520L
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, Komfortfahrersitz, Rückfahhilfe, Federung verstärkt, Laderaumverkleidung, Holzboden, Winterbereifung
CHF 39'200.- *CS-Leasingrate ab CHF 703.-



6902
35C17V H3 E6 Kastenwagen
Radstand 4100
Klima, Nebellampen, Tempomat, ZV, Radio/CD, Komfortfahrersitz, Federung verstärkt, Laderaumverkleidung, Holzboden, Winterbereifung
CHF 47'600.- *CS-Leasingrate ab CHF 850.-



6417
HI-WAY AS440S46 T/P
Radstand 3610
Demofahrzeug
Truck of the Year 2013
1. Inv. 06.2013
11'000 km
Top-Ausrüstung
CHF 109'500.- *CS-Leasingrate ab CHF 1'947.-



6988
HI-LAND AD340T45 8x4 E6
Radstand 4250
Demofahrzeug; 1. Inv. 08.2014; ca. 15'000km, Trösch Dreiseitenkipper, Top-Ausrüstung
CHF 191'600.- *CS-Leasingrate ab CHF 3'360.-



* Die aufgeführten Leasingraten basieren auf den aufgeführten Investitionskosten, einer Laufzeit von 60 Monaten, dem Promotionszinsatz von 2.45% sowie einem Restwert von 1% (berechnet auf den Anschaffungskosten) und ohne Berücksichtigung einer allfälligen Anzahlung.



PROFESSIONAL

3 Jahre oder
FIAT Garantie
200'000 km

7002



Doblo 1.4 Starter
ZV, Schiebetüre rechts, Flügeltüren verglast

CHF 14'820.- *CS-Leasingrate ab CHF 272.-

7253



Doblo 1.4 Starter
ZV, Schiebetüre rechts verglast, Flügeltüren verglast, Trennwand mit Fenster

CHF 15'180.- *CS-Leasingrate ab CHF 278.-

7283



New Ducato 33, 2.3, 130PS, L2H2
Klima, Tempomat, Radio/CD/MP3, Navigation, Rückfahrkamera, Nebelscheinwerfer, Doppelbeifahrersitzbank, Laderaumverkleidung, Hecktür verglast

CHF 35'090.- *CS-Leasingrate ab CHF 631.-

6977



New Ducato 33, 2.3, 130PS, L2H2
Klima, Tempomat, Radio/CD/MP3, Navigation, Rückfahrkamera, Nebelscheinwerfer, Doppelbeifahrersitzbank, Laderaumverkleidung, Hecktür verglast

CHF 29'300.- *CS-Leasingrate statt CHF 33'200.- ab CHF 529.-

7148



Ducato 17, 3.0, 177 PS, L3H2
Klima, Tempomat, ZV mit Fernbedienung, Radio/CD MP3 Blue&Me Bluetooth, Hecktüre 270°, Federung verstärkt

CHF 32'500.- *CS-Leasingrate statt CHF 34'200.- ab CHF 585.-

7149



Ducato 17, 2.3, 130 PS, L1H1
3.5 to GG, Klima, Tempomat, ZV, Radio/CD MP3 Blue&Me Bluetooth, Hecktüre verglast, Rückwand mit Fenster, Federung verstärkt

CHF 25'500.- *CS-Leasingrate statt CHF 26'900.- ab CHF 462.-

6580



Ducato 15, 2.3, 150PS, L2H2
Demofahrzeug, 1. Inv. 07.2013, ca. 8000 km, Radio/CD, Doppelsitzbank, Laderaumverkleidung, Federverstärkung hinten, Winterbereifung

CHF 22'300.- *CS-Leasingrate statt CHF 22'900.- ab CHF 406.-

6640



Ducato 17, 2.3, 130 PS, L2H2
Demofahrzeug, 1. Inv. 07.2013, ca. 2000 km, Radio, Doppelsitzbank, Federverstärkung hinten, Winterbereifung

CHF 22'800.- *CS-Leasingrate statt CHF 22'900.- ab CHF 415.-

6878



Fiorino 1.4 Starter
ZV, Radio/CD, Schiebetüre rechts, Flügeltüre hinten verglast

CHF 14'250.- *CS-Leasingrate ab CHF 258.-

7031



Fiorino 1.4 Starter
2-teiliges drehbares Schutzgitter, Schiebetür rechts, Flügeltüren verglast

CHF 13'100.- *CS-Leasingrate ab CHF 238.-

6839



Scudo 2.0 Deluxe L2H1
ZV, Radio/CD, 3 Sitzplätze, Schiebetüre rechts, Flügeltüre hinten verglast

CHF 25'600.- *CS-Leasingrate statt CHF 33'900.- ab CHF 461.-

6619



Scudo 2.0 Comfort L1H1
ZV, Radio/CD, 3 Sitzplätze, Schiebetüre rechts, Flügeltüre hinten verglast

CHF 26'200.- *CS-Leasingrate statt CHF 33'900.- ab CHF 471.-

ISUZU

BIS 3.5t
ANHÄNGELAST
SERIENMÄSSIG

* ausser D-MAX
Single-Satellite 4x2

7119



Crew Solar 4X4 A/T A/C
Klimaanlage, Radio/CD mit Bluetooth, Tempomat, el. Scheiben und Spiegel, Alufelgen

CHF 34'950.- *CS-Leasingrate ab CHF 625.-

7115



Crew Solar 4X4 A/T Plus
Klimaanlage, Trittbretter, Alufelgen, Radio/CD mit Bluetooth, Tempomat

CHF 35'250.- *CS-Leasingrate ab CHF 630.-

7124



Space Planet 4X4 M/T A/C
Klima, Radio/CD, Alufelgen

CHF 31'150.- *CS-Leasingrate ab CHF 558.-

7123



Crew Planet 4X4 M/T A/C
Alubrücke Stolz, Klimaanlage, Radio/CD, el. Fenster und Spiegel, AHK Haken/Kugel 3,5 to

CHF 37'950.- *CS-Leasingrate ab CHF 663.-

7116



Crew Planet 4X4 M/T A/C
Silber Metallic, Klimaanlage, Radio/CD, el. Fenster und Spiegel, ZV mit Fernbedienung

CHF 31'500.- *CS-Leasingrate ab CHF 564.-

7122



Space Solar 4X4 A/T A/C
Alubrücke Sanwald, Klimaanlage, Radio/CD mit Bluetooth, el. Scheiben und Spiegel, Tempomat

CHF 42'500.- *CS-Leasingrate ab CHF 757.-

7124



Crew Quasar 4X4 A/T A/C
Klimaanlage, Ledersitze, Radio/CD mit Bluetooth, Rückfahrkamera, Tempomat

CHF 36'550.- *CS-Leasingrate ab CHF 653.-

7415



Space Satellite 4x4 M/T
Klimaanlage, Radio/CD, el. Scheiben

CHF 28'500.- *CS-Leasingrate ab CHF 515.-

7216



Crew Solar 4X4 A/T A/C
Demofahrzeug, 1. Inv. 07.2013, km ca. 16'500, Spezialwerk OFF-Road, Klimaanlage, Radio/CD mit Bluetooth, Tempomat, el. Scheiben und Spiegel, Alufelgen

CHF 38'500.- *CS-Leasingrate statt CHF 47'900.- ab CHF 686.-

NPR75



NPR75
Occasion: 1. Inv. 05.2010, Km 30'000, Kippbrücke mit Heckkran Irontech I15, Schnellwechselsystem, Fernsteuerung, Greifersteuerung, 2 Weischalengreifer, GG 7.5 T, NL 3.55T

CHF 44'900.- *CS-Leasingrate ab CHF 848.-

6952



L35 E Adaptor
Dreisitenkipper TITAN

CHF 34'900.- *CS-Leasingrate ab CHF 627.-

* Die aufgeführten Leasingraten basieren auf den aufgeführten Investitionskosten, einer Laufzeit von 60 Monaten, dem Promotionszinsatz von 2.45% sowie einem Restwert von 1% (berechnet auf den Anschaffungskosten) und ohne Berücksichtigung einer allfälligen Anzahlung.

Nater persönlich.



Im August 2014 haben folgende Lehrlinge ihre Ausbildung bei uns begonnen: V.L.n.r. Angelo Chiavuzzi, Detailhandelsfachmann, Teilelogistik; Maurice Germann, Automobilfachmann Personenwagen; Corin Köppel, Detailhandelsfachfrau, Teilelogistik; Louis Peter, Automobilfachmann Nutzfahrzeuge; Nandy Schneider, Automobilfachfrau Nutzfahrzeuge.



Abschlussprüfung:
Roger Muhl
Carrosseriespengler
Gossau

Das ganze Nater-Team gratuliert Roger Muhl ganz herzlich zur bestandenen höheren Berufsprüfung Carrosseriespengler mit eidgenössischem Fachausweis. Wir freuen uns, sein reiches Know-how in der Spenglereiabteilung nutzen zu können und wünschen ihm weiterhin viel Erfolg und entsprechenden Rückenwind für die Zukunft.



15 Jahre bei Nater:
Armin Kreier
Lastwagenmechaniker
Staad

Ein herzlicher Händedruck: (l.) Johann Wehrle, Leiter Servicecenter, bedankt sich bei Armin Kreier. Der Jubilar freut sich, Teil des Nater-Teams zu sein – lauter aufgestellte, freundliche und hilfsbereite Kolleginnen und Kollegen, ein richtig «verschwoener Haufen». Trotz mehr Elektronik in der Werkstatt bringt er weiterhin viel handwerkliches Geschick und persönliche Erfahrung mit ein – für Ihren Rückenwind.

Ihre Ansprechpartner:



Jürg Brotschi
Verkaufsleiter

Direkt: 071 388 00 36
Mobil: 076 315 71 15
juerg.brotschi@nater.ch

Ob Sie bei uns ein Nutzfahrzeug kaufen, leasen oder mieten – für uns ist das zweitrangig. Im Mittelpunkt stehen Sie als unser Kunde sowie die beste Lösung für Ihre Transport-Bedürfnisse. Wie der Pilot seine Passagiere sicher von A nach B fliegt, führen Sie unsere Nutzfahrzeug-Verkäufer zur richtigen, nachhaltigen Kaufentscheidung. Während des Verkaufsprozesses stehen Werte wie professionelle Beratung, Ehrlichkeit, Transparenz und Vertrauen an erster Stelle. Unsere «Verkaufs-Piloten» stehen in der moralisch-ethischen Verpflichtung, Ihnen die für Sie beste Lösung zu verkaufen.

Moralisch-ethische Verpflichtung? Ja genau! Denn jeder Verkaufs-Pilot muss auch selbst von der für den Kunden besten Lösung überzeugt sein. Also – nehmen Sie bequem Platz! Denn «nur wo Nater drauf steht, ist auch Rückenwind drin...»



Rundum versorgt mit unseren 3 ServiceCenters.



Johann Wehrle
Leiter Servicecenter

Tel: 071 388 00 46
johann.wehrle@nater.ch

Auch nach dem Kauf Ihres Nutzfahrzeuges können Sie jederzeit auf uns zählen. Mit dem «Sorglos-Paket» der Nater AG ServiceCenters bürgen wir dafür, dass Sie Ihr Fahrzeug über die gesamte Lebensdauer professionell nutzen können.

In Staad, Gossau und Müllheim betreiben wir für Sie je ein ServiceCenter, ausgerüstet mit modernster Infrastruktur, neuester Diagnosetechnik und gut bestückten Ersatzteillagern – und mit engagierten, bestens ausgebildeten Mitarbeitenden, die stets für Sie da sind. Und unser Not-

dienst sorgt dafür, dass Sie garantiert während 24 Stunden an 365 Tagen im Jahr mobil bleiben. Vertrauen Sie auf unsere über 20jährige Erfahrung.

«Flatrate» bei den Unterhaltskosten?

Mit einem individuell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmten Servicevertrag sind Sie als Nutzfahrzeug-Betreiber auf der sicheren Seite. Sie kennen die effektiven, monatliche anfallenden Kosten für Wartung und Reparatur Ihres Fahrzeuges genau, können also Risiken auslagern und sich Ihrem effektiven Business widmen.

Wählen Sie den Servicevertrag, der Ihren Bedürfnissen und Ansprüchen entspricht. Wir beraten Sie gerne. Die Wahl eines massgeschneiderten Servicevertrags erspart Ihnen einige Mühen. Mit gleichmässigen auf das Jahr verteilten Ausgaben erleichtern wir Ihnen auch die Finanzplanung sowie Ihren Verwaltungsaufwand.

2 Berechnungsbeispiele Wartungs-/Reparaturverträge.

<p>Wartungs-/Reparaturvertrag XXL Iveco Daily 35C17: Laufleistung 30'000km/Jahr, 60 Monate = CHF 158.-/Mt.*</p>	<p>Wartungs-/Reparaturvertrag XXL Iveco Stralis 440548 E6: Laufleistung 80'000km/Jahr, 60 Monate = CHF 341.-/Mt.*</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Sonderoptionen für MPK, Glühlampen usw. sind möglich.
*(Preise exkl. MwSt, Änderungen vorbehalten, es gelten die Vertragsbestimmungen der Iveco Schweiz AG)

Dienstleistungsangebot Nater AG ServiceCenters.

- Wartung, Reparatur und Diagnose an Nutzfahrzeugen aller Marken und Gewichtsklassen
- Wartung und Reparaturen an Anhängern
- Umfangreiches Ersatzteillager
- Bremsprüfung mit moderner Prüfstrasse und amtlich anerkanntem Protokoll
- Modernste Diagnosegeräte
- Prüfberichte für Tacho, Geschwindigkeitsbegrenzer und LSVA- Erfassungsgesät

- Reifenservice
- Hydraulikschlauchservice mit Cohline-Produkten
- Hebebühnenservice
- Klimageservice
- Blächen Reparatur- und Montageservice (Bieri Servicestelle in Gossau)
- Carrosserie-Arbeiten (Spenglerei/Lackiererei Gossau)
- Notdienst 24h
- Markenvertretung für IVECO, ISUZU, Fiat Professional

IVECO



Staad

Reto Gächter
Verkauf Iveco Daily

Direkt: 071 858 66 20
Mobil: 079 365 79 61
reto.gaechter@nater.ch

IVECO



Gossau

Ruedi Epper
Verkauf Iveco Daily

Direkt: 071 388 00 35
Mobil: 076 316 11 83
ruedi.epper@nater.ch

IVECO



Staad, Gossau, Müllheim

Ralph Stäheli
Verkauf Iveco Trucks

Direkt: 071 388 00 32
Mobil: 079 636 90 29
ralph.staeheli@nater.ch

IVECO



Müllheim

Sibille Blaser
Verkauf Iveco Daily

Direkt: 052 723 00 10
Mobil: 079 814 84 69
sibille.blaser@nater.ch



Staad, Gossau, Müllheim

Robert Grasmugg
Verkauf Fiat Professional

Direkt: 071 388 00 34
Mobil: 076 374 32 56
robert.grasmugg@nater.ch

ISUZU



Staad, Gossau, Müllheim

Martin Huber
Verkauf Isuzu

Direkt: 071 388 00 31
Mobil: 076 311 30 08
martin.huber@nater.ch

